

Т.Н. Прокофьева

Логика-этика

Логика - психологическая функция для обработки информации об объективных сторонах жизни, законах и технологиях. Оценивает полученную информацию по принципу: правильно – неправильно, целесообразно – нецелесообразно.

Этика - функция, обрабатывающая информацию о чувствах и эмоциях людей. Оценивает поступившую информацию по принципу: хорошо – плохо, красиво – некрасиво.

Интуиция-сенсорика

Интуиция - психологическая функция непосредственного восприятия действительности, собирающая мелкие частицы информации в целостную картину. Частицы эти настолько мелкие, что восприятие их остается неосознанным.

Сенсорика - психологическая функция, обрабатывающая информацию о физическом раздражении, здоровье, комфорте, силе. Воспринимает конкретные факты, собирает информацию здесь и сейчас.

Экстраверсия–Интроверсия

Экстраверсия – направление внимания преимущественно во внешний мир, на объекты.
Интроверсия – обращение внимания преимущественно на свой внутренний мир и на свои взаимоотношения с объектами.

Рациональность-Иррациональность

Рациональное по Юнгу есть разумное, соотносящееся с разумом, соответствующее ему. Информация о рациональном обрабатывается с помощью оценочных функций: логики и этики.

Иррациональное – основанное не на разуме, а на непосредственном восприятии действительности. Информацию об иррациональном обрабатывают функции интуиция и сенсорика.

Уступчивость-Упрямство

Уступчивость – больше внимания уделяют потребностям.

Упрямство – больше внимания уделяют ресурсам.

Беспечность-Предусмотрительность

Беспечность – готовность решать не предусмотренные ранее задачи. Каждый раз составляет новый алгоритм – под задачу. «Упрямся – разберемся».

Предусмотрительность – заранее просчитывают ситуацию, стараясь максимально предусмотреть в ней необходимое.

Процесс–Результат (Правые – левые)

Процесс – больше внимания уделяют самому процессу.

Результат – больше внимания уделяют результатам.

Позитивизм–Негативизм

Позитивизм – в ситуации (объекте, человеке) больше ориентируются на позитивные стороны, на то, что объединяет людей.

Негативизм – в ситуации (объекте, человеке) больше ориентируются на «подводные камни», на опасности, возможные потери, на то, что разделяет людей.

Статика-Динамика

Статика – опора на постоянные, неизменные характеристики объекта, ситуации.

Динамика – опора на динамические, изменяющиеся характеристики объекта, ситуации, процесса.

Рассудительность-Решительность

Рассудительность – в ценностях комфорт, удобство, возможность обсудить, решить мирным путем.

Решительность – в ценностях волевые качества, решительные действия, скорость принятия решений.

Субъективизм-Объективизм (Веселые-Серьезные)

Субъективизм (веселые) – опора в суждениях делается на субъективную оценку в рамках собственной концепции, веселые могут совмещать с работой.

Объективизм (серьезные) – опора в суждениях на объективные закономерности, общепринятые концепции. «Делу время, потехе час».

Квестимность-Деклатимность

Квестимность – коммуникация имеет диалоговую форму. Информация излагается в виде вопросов и ответов. Короткие ответы на поставленные вопросы.

Деклатимность – коммуникация имеет монологическую форму. Информация излагается крупными блоками, «вопросы потом». Вопросы риторические, цель которых – подвести собеседника к нужному выводу.

Тактика-Стратегия

Тактика – лучше осознаются и оцениваются ближайшие шаги (последовательность шагов, путь) чем цель.

Стратегия – лучше осознается и оценивается цель (желаемое состояние), чем ближайшие шаги.

Конструктивизм-Эмотивизм

Конструктивизм – в начале контакта больше внимания уделяют непосредственно делу, а не установлению отношений.

Эмотивизм – в начале контакта больше внимания уделяют установлению отношений с собеседником.

Аристократизм-Демократизм

Демократизм – восприятие объекта (человека) вне контекста среды, которая его формировала, социальной иерархии, принадлежности к определенному кругу.

Аристократизм – восприятие объекта (человека) происходит в контексте среды, которая его формировала, социальной иерархии, принадлежности к определенному кругу.

2008г.

Еще по теме:

- [Взаимосвязь Признаков Аугустиновичюте-Рейнина и модели А](#)
- Отрывок из видео с научного семинара в НИИ Соционики: [Психологическое](#)

[наполнение признаков Аугустинавичюте-Рейнина. Что показал эксперимент \(и не только\)](#)