

ООО «Агростиль»

Реализация средств защиты растений

Официальный дилер ООО «ВАТР» и ООО «АГРООПТИМА» на территории
Российской Федерации

ИНН 5018135590 КПП 501801001 ОГРН 1095018002166

141070, Московская область, г. Королёв, Канальный проезд, д.7, т/ф (495) 519-40-31, www.agrostil.com

Исх.№ _____
от 22.04.2016г.

Генеральному директору
НИИ Соционики
Т.Н. Прокофьевой

ОТЗЫВ

Компания ООО «Агростиль» занимается реализацией средств защиты растений сельхозпроизводителям в более чем 15 регионах России. Особенностью нашей компании является большое количество дистанционных сотрудников – региональных торговых представителей. Наличие удаленных рабочих мест создает сложности с подбором новых кандидатов, обучением и контролем их деятельности. Специфика сельскохозяйственной деятельности заключается в узких временных рамках, отведенных для реализации нашей продукции: весна и начало осени. Поэтому для нас крайне важно быстро и максимально точно оценить деловые и личностные качества сотрудников, подобрать наиболее эффективные способы взаимодействия с ними.

Для решения этих задач был выбран формат группового ассессмента сотрудников компаний в рамках ежегодного корпоративного мероприятия. Ассессмент проводился специалистами НИИ Соционики. В ходе тренинга по каждому сотруднику были определены следующие типологии: тип информационного метаболизма (ТИМ), тип энергетического обмена (психософия), формы страхов по Ф. Риману. Для ключевых сотрудников компаний дополнительно, в ходе индивидуальных интервью, были определены уровни развития интеллекта по Я. Фельдману.

Тренинг проходил в увлекательной атмосфере, участникам были предложены различные творческие задания. В ходе ассессмента сотрудники компаний смогли лучше узнать друг друга, показать себя с новых, порой неожиданных, сторон. По итогам ассессмента сотрудникам и, отдельно, руководству компании даны подробные описания особенностей каждого типа, а также определены личные компетенции в различных сферах: коммуникативной, эмоционально-волевой, интеллектуальной, деловой, лидерские качества.

Ниже приводим отзывы отдельных сотрудников:

«Любая информация, в той или иной степени, полезна.

Каждый из нас обладает талантом, но не каждый может его реализовать в жизни. Когда люди станут рождаться с табличкой своего таланта - наступит идиллия и порядок, каждый будет заниматься своим делом на своём месте, но это фантастика и утопия. А жизнь нам дана как испытание, и достойные её будут увековечены в истории как созидатели или сокрушители, часто и то, и другое.

Мы - специалисты каждый в своей сфере. Кто-то хорошо разбирается в инвестициях, кто-то в творчестве, кто-то в продажах, а кто-то в людях и их психологии.

Команда специалистов по соционике помогает нам разобраться в себе и даёт информацию для улучшения своих качеств за счет подавления слабых сторон сильными. Они дают понимание, как и с кем лучше общаться, какой подход друг к другу в коллективе будет наиболее правильным, оптимальным, бесконфликтным.

Пусть данная наука процветает и набирает обороты благодаря таким «светлым» людям как наша команда специалистов по соционике.

Спасибо Вам,

С уважением Владимир»

Руководитель отдела продаж, Сысоев Владимир.

«Специалисты по соционике помогли мне лучше понять себя, найти ключ к своим слабым сторонам, как с ними бороться, и как находить выходы в непростых ситуациях»

Региональный представитель, Ларионов Илья, г. Краснодар.

«В ходе прохождения мероприятий по соционике я получил дополнительную информацию по своему типу личности, что в свою очередь позволяет более продуктивно использовать свои положительные качества, как в быту, так и в трудовой деятельности, вместе с тем имеется безгранична возможность для саморазвития»

Региональный представитель, Дмитриев Артем, г. Казань.

«Соционика является невероятно мощным инструментом для понимания себя и окружающих тебя людей, для повышения эффективности, осознания путей развития, как каждого конкретного человека, так и организации в целом. Однако для правильного применения этого инструмента необходима грамотная, квалифицированная диагностика типов.

Огромное спасибо сотрудникам НИИ Соционики: Татьяне Николаевне, Виктору Григорьевичу, Олегу, Артему и Стасу за проведенную работу, точные диагнозы ☺ и ценные рекомендации, полученные в ходе ассессмента.»

Финансовый директор, Чугунова Ирина.

В ходе ассессмента руководством компании были получены экспертные оценки каждого сотрудника, включающие в себя личностные качества, анализ сильных и слабых сторон. Это позволило нам, как предъявлять более высокие требования в тех областях, в которых сотрудник силен, так и оказывать поддержку там, где это необходимо. Анализ совместимости различных типов показал необходимость переподчинения отдельных сотрудников для более эффективного взаимодействия.

Кроме того, каждый участник тренинга, включая руководство, получил неоценимую информацию, открывающую возможности для личностного развития, проработки личных негативных особенностей.

Большое спасибо профессионалам своего дела, экспертам НИИ Соционики за интересный и очень полезный консалтинг.

С уважением,

Генеральный директор

А.Н. Некоровев