

## **Коммуникативный тренинг "Мастер общения"**

Разработан на основе соционических и психологических техник для тех, кто в безопасной обстановке

**МК посвящён искусству общения, выступлений, самопрезентации.**

-

С чего начать общение?

-

Как преодолеть неуверенность?

-

Как найти подход к человеку, говоря на языке его типа?

-

О чём говорят невербальные реакции собеседника?

-

Что делать с возражениями и конфликтами?

**Учимся всё это делать: две сессии по 2 дня практики**



ПРОЕКТ - 2015

## МАСТЕР ОБЩЕНИЯ

[История проекта](#), [новые материалы](#), [новые тренинги](#), [новые кейсы](#) - Ваши кейсы!

### 1 сессия:

У каждого ТИМа свой язык общения. Говоря на его языке, мы легче найдем взаимопонимание.

Учимся говорить на языках других типов и понимать эти языки!

Как найти подход к начальнику, коллеге, девушке или любимой теще?

Важно, чтобы Вас не просто выслушали, а откликнулись! Какие слова для этого подобрать? А как понять, что собеседник не готов к контакту и при этом вежливо улыбается?

Как быть убедительным, оставаясь в своём типе, и в то же время убедить других?

- Тренируемся распознавать и говорить на языках других типов
- Ошибки в общении с разными типами.
- Как подойти к человеку, как расположить к себе.
- Как обойти конфликт.
- Работа с возражениями.
- Перевод с языка одного типа на язык другого.
- Невербальные техники общения.
- Многое другое!



Позиция «Близко» (ближе к себе) позволяет лучше понять и услышать собеседника, чтобы достичь взаимопонимание с представителем



## «3 КИТА» КОММУНИКАЦИИ



	<b>Интуиция</b>	
<b>Демократия</b>		<b>Аристократия</b>
<b>Логика</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Взгляд в целом, планы, возможности</li> <li>▪ Задачи, дела, факты</li> <li>▪ Учёт личного мнения, индивидуальности</li> </ul> <p style="text-align: center;"><b>«Исследователи»</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Взгляд в целом, планы, возможности</li> <li>▪ Люди, эмоции, чувства</li> <li>▪ Учёт общего мнения команды</li> </ul> <p style="text-align: center;"><b>«Гуманитарии»</b></p>
	<b>«Управленцы»</b>	<b>«Социалы»</b>
<b>Этика</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Конкретное, осязаемое</li> <li>▪ Задачи, дела, факты</li> <li>▪ Учёт общего мнения команды</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Конкретное, осязаемое</li> <li>▪ Люди, эмоции, чувства</li> <li>▪ Учёт личного мнения, индивидуальности</li> </ul>
	<b>Аристократия</b>	<b>Демократия</b>
	<b>Сенсорика</b>	

Важно помнить: Урегулирование конфликтов и работа с возражениями». Урегулирование конфликтов, для продуктивных переговоров,

Что помогает?

- Собраться, начать думать
- Расслабиться телом, отдышаться
- Остановиться и посмотреть на себя со стороны
- Спросить цели оппонента
- Дать ему право быть правым
- Дать себе право быть правым
- Собрать мнения наблюдателей о себе
- Держать в уме возможный компромисс
- ...

### **Что мешает?**

- Жестко настаивать на своей правоте
- Нечеткое понимание своей позиции
- Потеря контроля над ситуацией
- Изначальная негативная установка
- «Чужую беду руками разведу»
- «Розовые очки»
- Уход в спор
- Потеря фокуса внимания
- ...

График работы: суббота-воскресенье.

Начало: в 10:00

Окончание: в 18:00

Отзывы:



Контакты:
по почте: <a href="mailto:nabor@socionics.ru">nabor@socionics.ru</a>
по телефонам: +7(499) 186 76 45; +7(916) 362 84 72

[Цены услуг](#)

Даты стартов курсов [главной](#)

*Прошел МК Мастер Общения, хочу поделиться своими впечатлениями.*

*Мы изучали не только типы, которые есть и кто как говорит, а еще учились принимать их такими какие они есть. Буквально вчера разбирали мой кейс (хочу выразить большую благодарность группе и тренерам) и уже сегодня у меня наладились отношения со своей девушкой :) те темы, которые раньше мне были непонятны и чужды теперь нашли свое обоснование :) Это были гениальнейшие 2 дня в моей жизни!!*

□ \*\*\*\*\*

*Вроде мастер-класс прошёл, а впечатлений и сейчас масса. Огромное спасибо всей команде! Уже в воскресенье применила пару техник, и острые углы сами собой сгладились. Больше прислушиваюсь к себе, и как только замечаю, что что-то не так - начинаю действовать. И от этого и мне гораздо лучше, и собеседник благодарен, и вопрос решён!*

Действуют все [наши обычные скидки](#) !