

**Коммуникативный тренинг
на основе соционических и психологических техник**

Посвящён искусству общения, выступлений, самопрезентации.

- С чего начать общение?
- Как преодолеть неуверенность?
- Как найти подход к человеку, говоря на языке его типа?
- О чём говорят невербальные реакции собеседника?
- Что делать с возражениями и конфликтами?

Учимся всё это делать: две сессии по 2 дня практики!



НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ИНСТИТУТ СОЦИОНИКИ



ПРОЕКТ - 2015
МАСТЕР ОБЩЕНИЯ

1 сессия:

У каждого ТИМа свой язык общения. Говоря на его языке, мы легче найдем взаимопонимание.

Учимся говорить на языках других типов и понимать эти языки!

Как найти подход к начальнику, коллеге, девушке или любимой теще?

Важно, чтобы Вас не просто выслушали, а откликнулись! Какие слова для этого подобрать? А как понять, что собеседник не готов к контакту и при этом вежливо улыбается?

Как быть убедительным, оставаясь в своём типе, и в то же время убедить других?

- Тренируемся распознавать и говорить на языках других типов
- Ошибки в общении с разными типами.
- Как подойти к человеку, как расположить к себе.
- Как обойти конфликт.
- Работа с возражениями.
- Перевод с языка одного типа на язык другого.
- Невербальные техники общения.
- Многое другое!



Для успешного общения в ИТ-сфере необходимо научиться договариваться и находить взаимопонимание с представителями различных отделов и подразделений.



«3 КИТА» КОММУНИКАЦИИ



	Интуиция		
Демократия		Аристократия	
Логика	<ul style="list-style-type: none"> Взгляд в целом, планы, возможности Задачи, дела, факты Учёт личного мнения, индивидуальности <p>«Исследователи»</p>	<ul style="list-style-type: none"> Взгляд в целом, планы, возможности Люди, эмоции, чувства Учёт общего мнения команды <p>«Гуманитарии»</p>	Этика
	<ul style="list-style-type: none"> Конкретное, осязаемое Задачи, дела, факты Учёт общего мнения команды 	<ul style="list-style-type: none"> Конкретное, осязаемое Люди, эмоции, чувства Учёт личного мнения, индивидуальности 	
	Сенсорика		
Аристократия		Демократия	

В работе с клиентом важно не только слушать, но и говорить. Работа с возражениями». Умение договариваться, находить общий язык с представителями различных отделов и подразделений, умение работать с возражениями, умение находить взаимопонимание с представителями различных отделов и подразделений.



[Классика ориентирована на развитие эмоциональной культуры человека](#) | [Формирование навыков общения](#) | [ТЧМ - building@chitrosedionika.ru](#)